

¿Genera més estrès acceptar o rebutjar un suborn? - El Periòdic de Catalunya - 29/03/2015



¿Genera més estrès acceptar o rebutjar un suborn

La resposta podria passar per frase cèlebre del Bárcenas de torn. Però no. Ho subscriu un estudi de la Universitat Jaume I: genera més estrès rebutjar un suborn. “Al contrari del que s’ha tendit a creure, no és la violació d’una norma ètica el que desencadena l’activitat emocional –apunta l’investigador Tarek Jaber-López–, sinó la decisió d’actuar contra el propi interès monetari”. Els conillets de l’experiment es van enfrontar a una suposada subhasta: dues empreses competien per la llicència d’unes obres públiques, amb el consegüent llançament de suborns a l’estil pesca

amb mosca. Per mesurar les seves reaccions fisiològiques, els van adossar un polígraf. La conclusió va ser antiintuitiva: “Les persones que prenen decisions desfiant el seu propi interès econòmic pateixen més excitació que aquelles que es preocupen únicament pel seu benefici econòmic personal”, apunta un altre dels investigadors, Nikolaos Georgantzis. És a dir, que es confirma la impressió que fan els corruptes als jutjats: no estan estresats. La conclusió de l’estudi: quan s’ame-naça amb un càstig, el rebuig al suborn és majoritari. — **ANA SÁNCHEZ**